Indriyas Kukuh Wijayanti

190103109-19TIA3

**"Resume Webinar Bisnis Peluang Bisnis Pasca Pandemi"**

**Menyusun Rencana Usaha/Bisnis Plan**

Alasan lain Rencana bisnis sangat penting karena beberapa alasan:

1. Untuk Mengawali Sebuah Bisnis
2. Mencari Sumber Dana
3. Membuat Bisnis Lebih Fokus dan Terarah
4. Memprediksi Masa Depan Untuk Menaikkan Level Bisnis

Ada beberapa karakter rencana bisnis yang baik :

1. Realistis
2. Spesifik
3. Komunikatif
4. Fleksibel

Sebelum memulai bisnis, sebaiknya terlebih dahulu menyusun rencana bisnis. Berikut merupakan tips untuk menyusun rencana bisnis :

1. Menentukan visi dan misi
2. Analisa target pasar dengan menggunakan metode seperti SWOT (Strenghts, Weaknesses, Opportunities, Threats) atau STEEPLE (Social, Technological, Economical, Environmental, Political, Legal, Ethical)
3. Bangun rencana dengan maksimal
4. Segera buat anggaran / budgeting
5. Tulis dan buat rencana bisnis menjadi dokumen. Simpan dan lakukan koreksi secara berkala apabila ada perubahan yang perlu dilakukan pada rencana tersebut.

Menyusun rencana bisnis

1. Tentukan visi dan misi perusahaan
2. Analisa pasar / segmentasi pasar
3. Temukan keunggulan dan keunikan produk
4. Tentukan saluran distribusi pemasaran
5. Menjalin hubungan dengan customer
6. Tampilkan sumber daya yang dimiliki
7. Jelaskan bisnis proses
8. Pihak ke 3 mendukung kelancaran usaha
9. Proyeksi laba/rugi usaha

**Peluang Bisnis Pasca Pandemi Covid-19**

Covid-19 mempunyai dampak bagi UMKM. 43% UMKM tutup akibat covid-19. Namun ada beberapa UMKM yang meroket selama pandemi covid-19 ini. Adanya Pandemi covid-19 ini memimbulkan adaptasi bisnis bagi masyarakat. Pekerjaan yang sebelumnya dilakukan diluar rumah, sekarang dapat dilakukan dari rumah. Misalnya konser dari rumah, potong rambut di rumah, dll. Ada beberapa bisnis yang dapat dilakukan pasca pandemi, misalnya menjual masker, hand sanitizer, sabun cuci tangan, dll.

Selama masa pandemi, tingkat minat belanja online meningkat. Selain itu minat melanjutkan belanja online juga semakin besar. Oleh karena itu, seorang pemisnis dapat melakukan pemasaran produknya melalui media online. Misalnya melalui situs e-commerce seperti shoppe, tokopedia, bukalapak, lazada, dll atau juga dapat melalui situs media sosial seperti instagram, facebook, youtube, whatsapp, dll.

**Mindset JUARA**

Beberapa mindset juara :

1. Banyak uang
2. Berguna untuk orang lain
3. Berpengaruh bagi orang lain
4. Bernilai lebih di kehidupan

Cara memunculkan kesempatan :

1. Berkumpul dengan yang lebih baik
2. Menjauh dari yang tidak produktif
3. Menjaga nama baik / reputasi
4. Selalu berbuat yang terbaik

Cara meningkatkan kemampuan :

1. Praktek – Evaluasi – Belajar – Coba lagi
2. Praktek – Evaluasi – Belajar – Coba lagi
3. Praktek – Evaluasi – Belajar – Coba lagi